

## Master-Portrait

Dr. Peter Buhl  
Anton-Zech-Str. 8  
86911 Diessen am Ammersee

Telefon: 0 88 07 / 20 64 31  
01 71 / 7 99 81 66

Mail: [buhl@buhlberatung.com](mailto:buhl@buhlberatung.com)

### **Persönliche Daten**

Jahrgang 1960, 2 Kinder



### ***Der Status Quo....***

### **Beratungs-/ Coachingfelder**

Für Wen	Unternehmer, Führungskräfte, Projektleiter, Nachfolger in Familienunternehmen
Was	Führung (Persönlichkeit und Instrumente), Strategie und Veränderungsprozesse, Verhandlungsführung und Konfliktlösung, Persönlichkeitsentwicklung und berufliche Orientierung und ...  ...last but not least das Beratungsfeld, bei dem diese Themen zusammentreffen und ergänzende Fachkenntnisse in Steuern, Finanzierung und Controlling sehr nützlich sind: der Unternehmer-Nachfolge-Prozess
Rahmen	Einzel-Coaching, moderierter Dialog, Projektteam, Lösungs-Workshop, gezieltes Training, Impuls-Vorträge mit Übungen
Weitere Informationen	Beratung: <a href="http://www.buhlberatung.com">www.buhlberatung.com</a> Coaching: <a href="http://www.buhlcoaching.com">www.buhlcoaching.com</a>
<b>Arbeitssprachen</b>	Deutsch, Englisch

### ***...was zugrunde liegt...***

Was mich als Berater motiviert	wenn Bewegung in etwas scheinbar Starres kommt und ich selbst Anteil an dem ‚In-Bewegung-kommen‘ habe, wenn aus dem ‚zusammen Arbeiten‘ etwas entsteht, was vorher nicht möglich schien, da geht mein Herz auf.
Mein Streben	wenn sich die geflößten Holzstämmen im Flussbett verkeilen und aufstauen, gibt es meist einen ‚Schlüsselstamm‘, bei dessen Veränderung das gesamte aufgestaute Holz wieder in Bewegung kommt. Diesen Schlüsselstamm schnell zu erkennen und mit möglichst geringer gemeinsamer Anstrengung aus seiner verkeilten Position zu lösen, das ist mein Ziel in der Beratung. Noch schöner ist es allerdings, wenn ich so früh gerufen werde, dass das Verkeilen mit kleinen Schüben und Stößen, gleichsam mühelos, vermieden werden kann und die Dinge im Fluss bleiben.  ...oder anders ausgedrückt, der immer wieder herausfordernde Versuch, Aikido in die Beratung zu transferieren.
Meine Utopie	sich selbst ein guter Berater sein ...
Wieso der berufliche Weg	der eigenen Neugier und Lust auf Herausforderung folgend sowie der Empfehlung eines selbständigen Unternehmensberaters: „Wenn man anderen in einer Sache Rat geben will, muss man erst selbst Erfahrungen damit gemacht haben.“ Mit anderen Worten: ein guter Grund findet sich immer, um das zu tun, was man ohnehin tun will.

### ***...welche Stationen sich daraus ergaben...***

#### **Ausbildung**

1979-1981	Ausbildung zum Bankkaufmann (Deutsche Bank, Singen)
1980-1984	Wirtschaftswissenschaften (FU Hagen, Betriebswirtschaftliche Steuerlehre, Bank- und Börsenwesen, Unternehmensrecht), Diplom-Ökonom
1983-1984	Politikwissenschaften (Grundstudium, Universität Freiburg)
1984-1985	Post Graduate Studium: Internationales Finanzmanagement (Universität Konstanz)
1985-1988	Promotionsstudium: internationale betriebswirtschaftliche Steuerlehre (Universität Hamburg)

## Berufliche Stationen

1989-1990	Prüfungs- und Steuerassistent, WEDIT Deloitte, München;
1990-1992	Controller, Industriegreditbank, Düsseldorf (Beteiligungs-Controlling, Entwicklung Controlling-Instrumente, Projektleiter);
1992-1995	Manager Financial Controlling, Hypo Bank, London
1995-1998	Filialbereichsleiter Professionelle Immobilienkunden, Hypo Bank, Ravensburg: (Akquisition und Kreditabteilung; Management Trainer; Projektleiter);
1998-1999	Leiter Strukturierte Finanzierungen, Hypo Tecta/HVB Projekt, München (Risiko - work out - Projekt; Vertrieb von Großimmobilien)
1999-2001	Bereichsleiter Kundenbetreuung, LHI Leasing, München (5 Teams mit 60 Mitarbeitern; Reorganisation)
2001-2006	Geschäftsführer GDP (Immobilien Investor) und DBKM (start-up Immobilien Projektmanagement), München (Kaufmännisches, Personal, Projekt-Finanzierung);
seit 2006	eigenes Beratungsunternehmen

## Weiterbildung

Management	HMB, Team Rosenkranz, Management Center Vorarlberg, RKW NRW, Bächi Mgmt. Training (über 30 Tage, inkl. Mitarbeiter-Coaching, AC Beobachter-Training)
Training	Friedemann Schultz von Thun, Christoph Thomann
Verhandlungsführung	ABECOR (International Negotiation)
Organisationsentwicklung	Management Center Vorarlberg
Innovations- und Ideenmanagement	Institut für kreatives Lernen ICL
Akquisition	Mental Training Marketing und Vertrieb
Total Quality Mgmt.	HMB
Beratung	ISB (Systemischer Berater im Bereich Organisationen)
Coaching	ISB (Systemischer Coach im Bereich Organisationen) ISB Master Curriculum
sowie versch. fachl. Seminare	Finanzderivate, International Taxation, Controlling, Multi-Currency Strategic Bank Management

***...und immer wieder hilfreich für mich, um die angemessene Perspektive zu finden:***

Der weitaus berühmteste von drei chinesischen Arzt-Brüdern wurde vom Herrscher gefragt, welcher von ihnen der beste Arzt wäre. Er antwortete, dass sein ältester Bruder den Geist der Krankheit erkenne und ihn entferne, bevor er Gestalt annimmt, daher sei sein Name nur im Haus bekannt. Der zweitälteste Bruder heile die Krankheiten, wenn sie noch kaum in Erscheinung getreten sind, daher sei sein Name zumindest in der Nachbarschaft bekannt. Er selbst punktiere die Venen, verabreiche Medikamente und massiere die Haut, nachdem die Krankheit ausgebrochen sei, daher dringe sein Name manchmal bis in weite Ferne.